



Notre manifeste

Chaque jour, nous donnons à des millions de voyageurs toujours plus de bonnes raisons de s'arrêter.

- Commerces et services de proximité plus pratiques, diversifiés et innovants.
- Espaces plus qualitatifs et nouvelles enseignes plus responsables et inclusives.
- Qui vont changer et améliorer les habitudes des Voyageurs du quotidien.
- Ainsi nous contribuons, avec le Groupe RATP,
 à une meilleure qualité de vie en Ville.

« Bienvenue aux nouvelles habitudes!

Les habitudes de vie et de travail ont été modifiées ces dernières années, impliquant de nouvelles façons de se déplacer et de consommer.

Nous développons, avec les enseignes et les indépendants, des concepts commerciaux et serviciels parfaitement insérés dans les parcours pour satisfaire et enchanter les millions de voyageurs au quotidien.

Adoucir et faciliter la vie des voyageurs, voilà le sens du travail quotidien que mènent nos équipes .»



Patricia Delon,

Présidente Directrice Générale
RATP Travel Retail









INTRODUCTION 3



Des flux massifs et récurrents

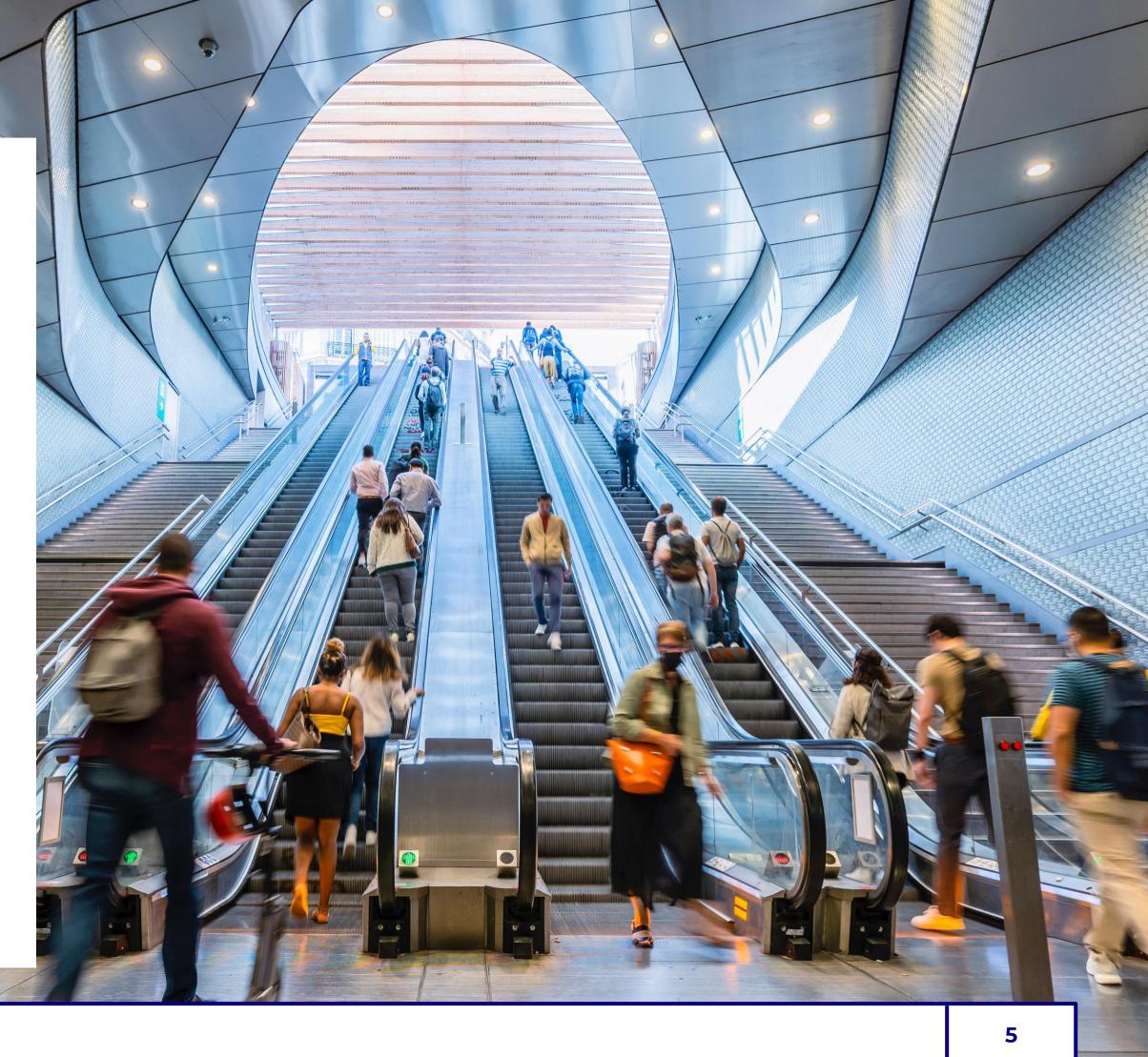
UNE GRANDE DIVERSITE DE GARES ET STATIONS

Des grands hubs de mobilité tel que celui de Châtelet-Les-Halles (trafic voyageurs le plus important au monde) aux gares RER de banlieue, en passant par les stations résidentielles, ou encore touristiques : notre offre commerciale se déploie sur l'ensemble du réseau francilien.

400

GARES ET STATIONS 15 stations

DE PLUS DE 10 M DE VOYAGEURS PAR AN



DES FLUX MASSIFS ET RÉCURRENTS



DES PROFILS DE VOYAGEURS VARIES

Etudiants, actifs nomades et pressés, familles, touristes... « tout Paris prend le métro! » Ce qui fait de la RATP le 1er réseau européen en volume de voyageurs quotidiens et fidèles que nous connaissons de mieux en mieux grâce aux données.

Ces flux sont aujourd'hui qualifiés et permettent une connaissance fine des usages : lieux, horaires, fréquentation, occasions de consommer, profils socio-démo,... pour concevoir une offre commerciale au plus près des attentes voyageurs.

12M

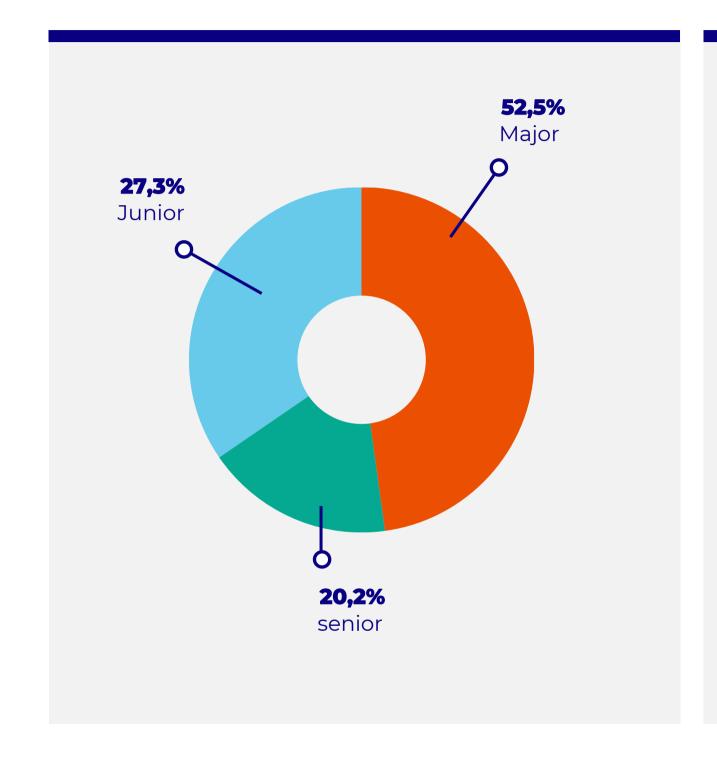
DE VOYAGES PAR JOUR EN 2019

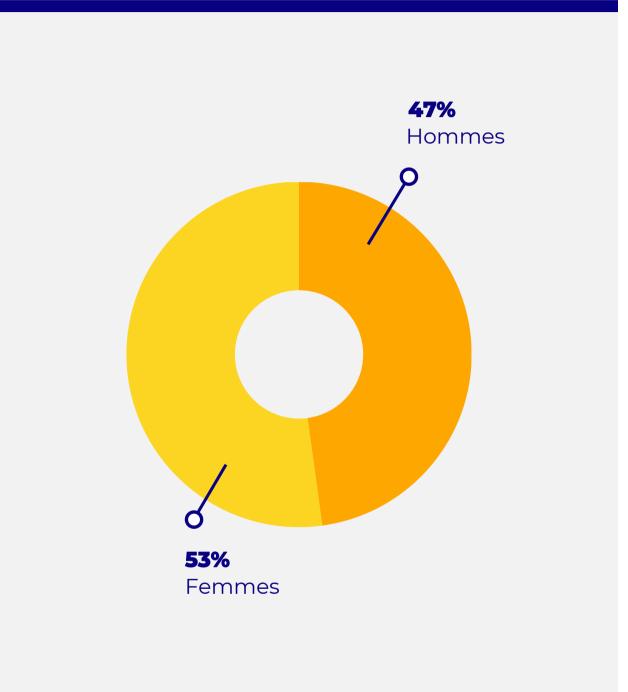
1,4Mds

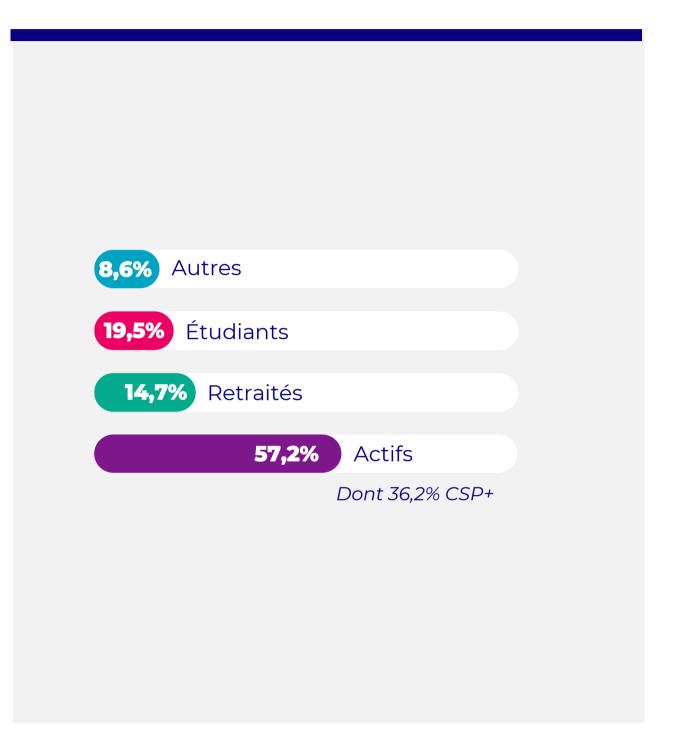
DE VOYAGES PAR AN EN 2019

DES FLUX MASSIFS ET RÉCURRENTS

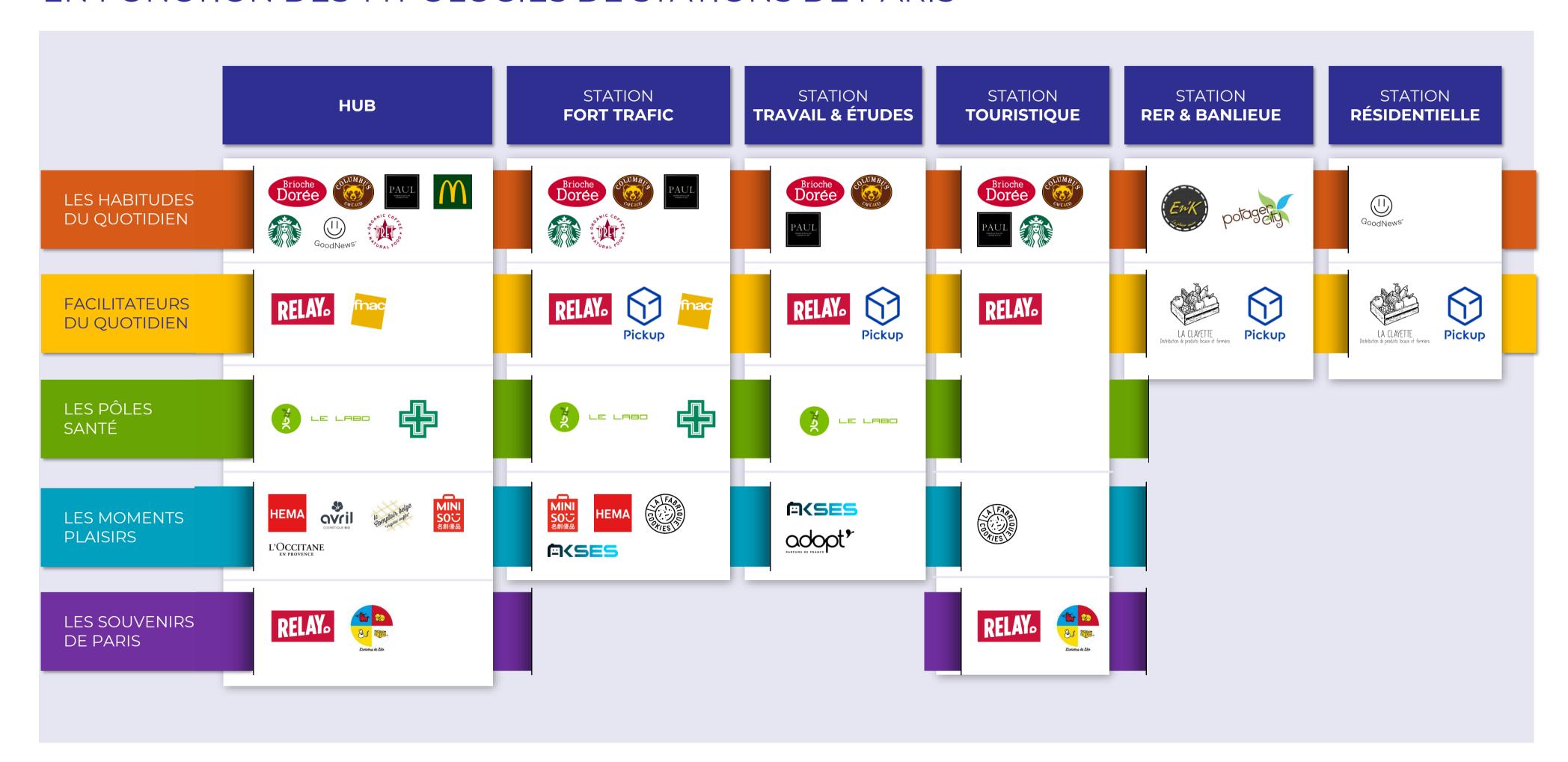
NOS CLIENTS 2021







LES DIFFÉRENTES OFFRES PROPOSÉES SUR LE RÉSEAU EN FONCTION DES TYPOLOGIES DE STATIONS DE PARIS





Le nouveau visage du transit retail



UNE EXPERIENCE SHOPPING PLUS ATTRACTIVE

La RATP rénove ses espaces commerciaux : Châtelet-les-Halles, Auber , Opéra et prochainement Montparnasse, Gare de Lyon, Nation... pour des performances commerciales à la clef.



AUBER: LE 1^{ER} DÉMONSTRATEUR DE NOTRE NOUVELLE AMBITION RETAIL

Des enseignes nationales

MONCEAU

Une offre variée, pour se nourrir, se faire plaisir, se distraire, se dépanner, pour toutes les cibles : lère boutique du quotidien avec Monop'.

Une gare requalifiée pour une performance commerciale dopée

Des surfaces commerciales pour répondre aux besoins des commerçants.

En lien avec la raison d'être du Groupe RATP

Des concepts pour améliorer et faciliter la vie des voyageurs, des offres qualitatives et accessibles, des enseignes engagées.

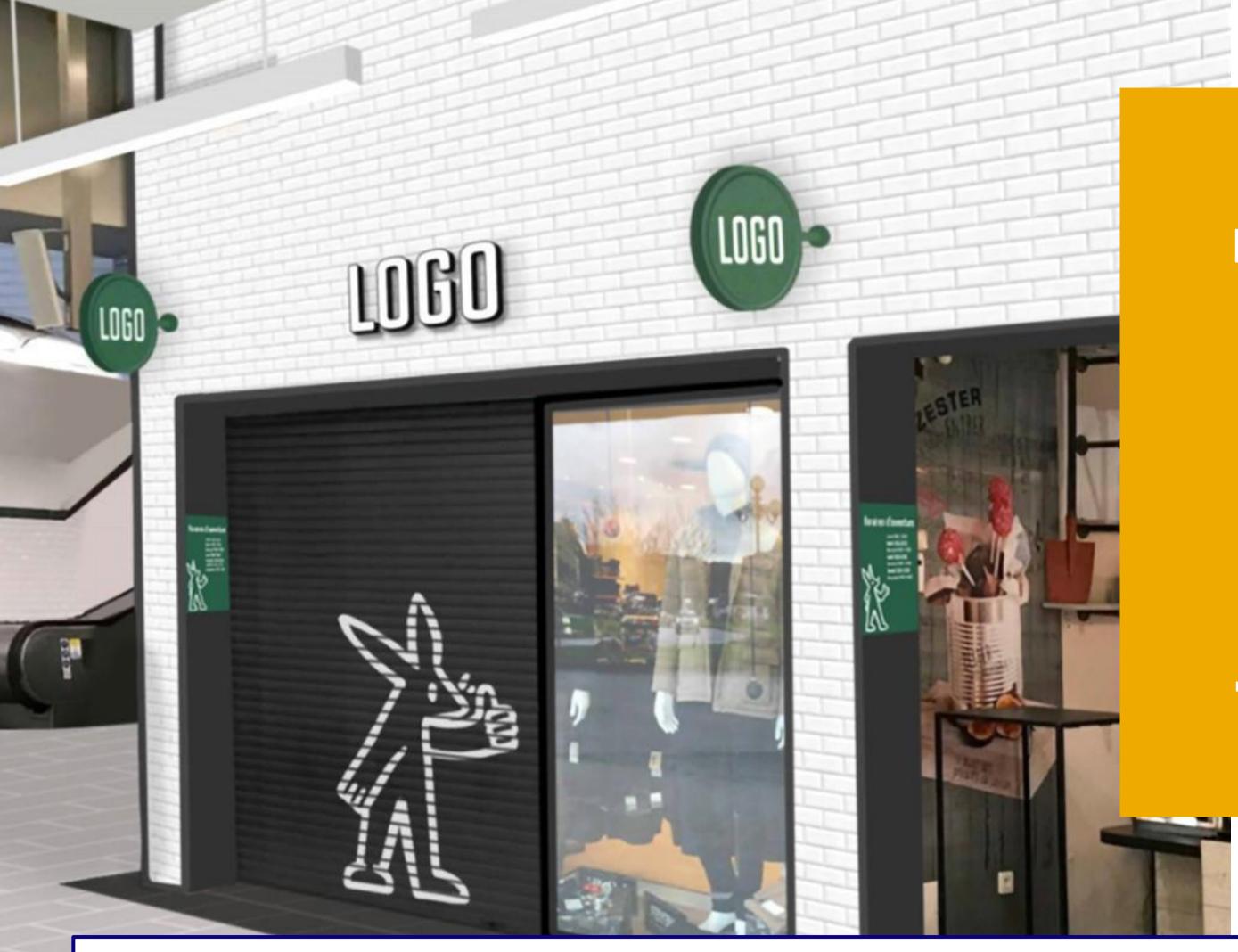












UNE NOUVELLE CHARTE PRENEUR

Des commerces plus qualitatifs et identifiables qui enrichissent et réenchantent le parcours des voyageurs en proposant un environnement plus harmonieux.



LE RENOUVEAU DE L'EPHEMERE

Le métro est un terrain de jeu efficace pour les marques qui souhaitent tester leur concept auprès de millions de voyageurs toujours en quête de nouveautés. Contrats courts, nouvelles boutiques et stands clef en main : venez tester votre concept en live, on s'occupe de tout!

35

SITES DÉDIÉS AUX COMMERCES ÉPHÉMÈRES



LE CONVENIENCE STORE **DU METRO: IL A TOUT POUR PLAIRE**

Avec une offre alimentaire de qualité pour toutes les envies de la journée et une offre de dépannage abordable et respectueuse de l'environnement, le convenience store du métro permet de faciliter la vie des voyageurs en quête d'un peu (plus) de sérénité.

10 **Boutiques ouvriront** En 2023

monop⁹daily

monop⁹





RÉCUPÉRER SES ACHATS DANS LE MÉTRO PAS AU DRIVE

Pour répondre au développement des ventes du e-commerce, RATP Travel Retail et le Groupe La Poste proposent le service de consignes automatiques Pickup. Cette solution innovante, permet aux voyageurs de retirer leurs colis en accès libre sur leur trajet quotidien, en bénéficiant d'une large amplitude horaire.

+32%

VENTES E-COMMERCE EN France EN 2020 (source FEVAD) **50**

CONSIGNES PICK UP



ETRE AUX PETITS SOINS AVEC LES VOYAGEURS

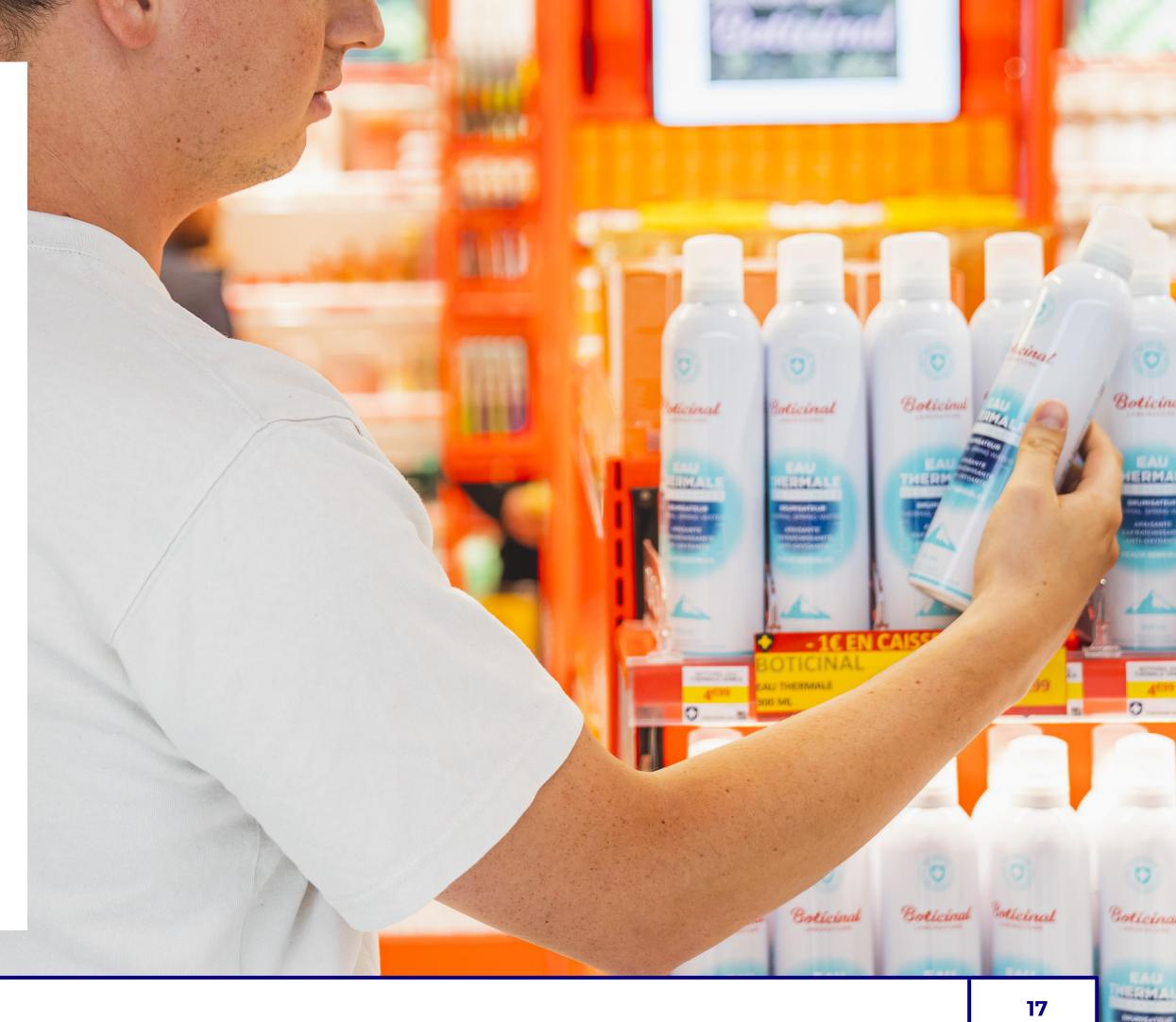
Des services de santé complètent l'offre commerciale sur les parcours voyageurs : pharmacies, laboratoires d'analyses médicales, centres medico-dentaires.

Et pour rendre la santé encore plus accessible, des innovations seront prochainement testées sur le réseau francilien..

2ème

PHARMACIE DE FRANCE À LA DÉFENSE

CENTRES DE SANTE





Des engagements RSE forts



S'ENGAGER POUR LA PLANETE

En ligne avec les engagements du Groupe RATP, nous accueillons des acteurs et enseignes engagés pour promouvoir un commerce équitable et une consommation qui a du sens.

Nous intégrons des exigences environnementales et des critères RSE dans nos appels d'offre : consommation bas carbone, économie d'énergie, politique antigaspi : gestion des invendus alimentaires et des biodéchets.

DES ENGAGEMENTS RSE FORTS 19



Partenaire de votre réussite

RATP TRAVEL RETAIL, UN OPÉRATEUR DE PREMIER PLAN

Filiale À 100% du Groupe RATP, nous opérons les 500 commerces du réseau parisien et bénéficions de la solidité et résilience financières du Groupe. Nos équipes, expertes du retail en souterrain, maitrisent les contraintes sécuritaires et réglementaires. Elles accompagnent et conseillent les enseignes pour optimiser leurs performances commerciales.



22 M€

CA GÉRÉ

HT







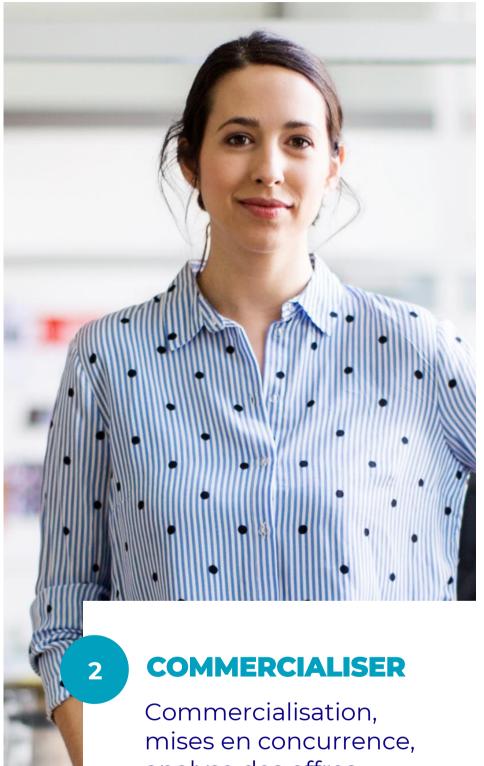
PARTENAIRE DE VOTRE REUSSITE 21

NOS MÉTIERS

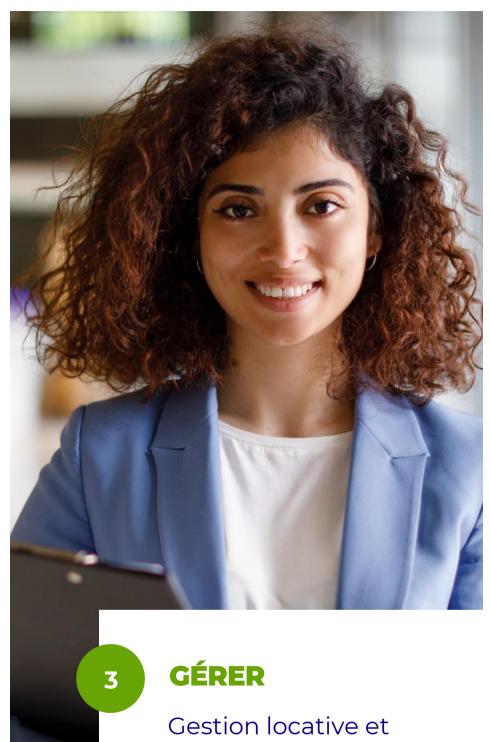


CONSEILLER

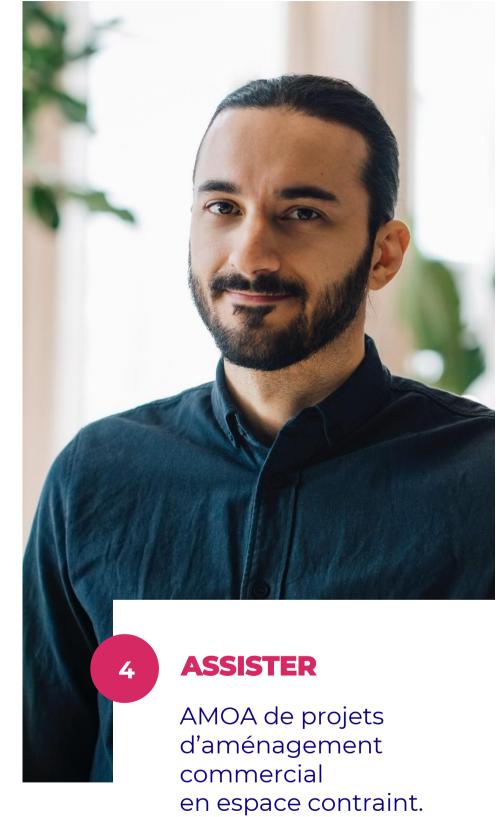
Construction de stratégie commerciale de valorisation d'espaces de flux et d'interfaces villes/transport.



analyse des offres et contractualisation.



pilotage des contrats: relation preneurs, facturation et contentieux.



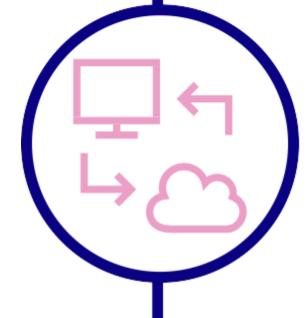
PARTENAIRE DE VOTRE RÉUSSITE

22



Vous souhaitez proposer votre projet?

ratptravelretail.com



ETAPE 1

PUBLICATION DE L'OFFRE ET DU RÈGLEMENT DE CONSULTATION

Le candidat a un délai d'environ 8 semaines pour constituer son dossier de réponse et peut s'inscrire aux alertes sur le site **www.ratptravelretail.com** pour recevoir toutes les offres.

8 SEMAINES

ETAPE 2

DATE LIMITE DU DÉPÔT DES DOSSIERS DES CANDIDATS

Le candidat dépose son dossier dans l'espace candidat sur le site **www.ratptravelretail.com**



2 SEMAINES



ETAPE 3

ANALYSE DE LA CANDIDATURE ET DES OFFRES

RTR vérifie la conformité des candidatures, analyse et note les offres

- ▶ L'offre commerciale
- ► La partie technique
- ► La partie exploitation
- L'offre financière

Lorsque les offres sont proches, un second tour peut être organisé pour préciser l'offre.



3 SEMAINES



ETAPE 4

CHOIX DU CANDIDAT

La meilleure offre est retenue par le comité de direction de RTR composé de la directrice financière, du directeur technique, de la directrice marketing et stratégie, du directeur commercial et de la Présidente directrice générale.

ETAPE 5

SIGNATURE DE LA CONVENTION D'OCCUPATION

Le candidat retenu signe sa convention d'occupation avec RTR, aux conditions proposées dans sa réponse à la consultation.